



Solutions de restructuration

DU NOIR AU ROUGE

Ce service, destiné spécifiquement dans les cas d'entreprises en difficulté, commence par une analyse détaillée de l'entreprise et de ses actifs afin d'identifier les problèmes et les domaines à améliorer. Eurofin Hospitality s'efforce de développer une stratégie de redressement et de mettre en œuvre des solutions globales face structurel, opérationnel, marketing et les paramètres financiers afin de créer les bases d'une entreprise saine et rentable.

Sustainable Solutions for a sustainable relationship



NOTRE PROCESSUS

ETAPE UNE - ANALYSE

Analyse complète de la situation actuelle de la compagnie et de la structure opérationnelle afin de détecter les erreurs et faiblesses de l'entreprise. Cette phase inclut une étude de marché, une réévaluation des concepts et les audits opérationnel, structurel et stratégique de l'entreprise.

ETAPE DEUX – PLANIFICATION STRATEGIQUE

Fournir des recommandations devant servir de base pour le plan d'action de la restructuration stratégique, qui est le schéma directeur comprenant:

- Les tâches à effectuer et le chemin critique
- L'identification des spécialistes requis pour la phase de mise en œuvre
- L'identification des décideurs influents à aborder
- La planification des contingences en cas d'échec de la négociation

ETAPE TROIS – MISE EN OEUVRE

L'implémentation du plan stratégique de restructuration, qui se décompose en sous-projets indépendants regroupés par ressources. Nous établissons également un cadre d'évaluation et de contrôle basé sur les indicateurs clés de performance élaborés pour déterminer l'efficacité et la bonne marche des solutions choisies.

ETAPE QUATRE – AMELIORATION CONTINUE

La mise en œuvre sera supportée par un processus d'amélioration continue dont le but est d'évaluer et retravailler les concepts pour ainsi répondre adéquatement à un environnement en constante évolution.

NOUS OFFRONS

Eurofin Hospitality s'engage à :

- Fournir un service tout-en-un adapté aux ressources existantes du client et à ses capacités
- Fournir l'expertise et des recommandations professionnelles fondées sur l'expérience dans l'industrie hôtelière et sur de nombreux cas d'entreprises en difficulté financière
- Recourir à un vaste réseau de spécialistes et des prescripteurs en cas de besoin
- Développer des solutions créatives pour pallier aux problèmes existants

EXEMPLES DE MANDATS

Stratégie de relance d'un complexe 3 étoiles hôtel et conférences | Marne La Vallée – France

Développement de nouveaux processus opérationnels et repositionnement sur la demande du propriétaire suite à la faillite de l'opérateur précédent. L'hôtel a été vendu 6 mois après l'opération de relance.

Restructuration et relance de 3 hôtels de luxe | Lourdes – France

Elaboration de procédures opérationnelles, supervision des RH et lancement opérationnel après l'acquisition.

Chaîne hôtelière portugaise

5 bâtiments pour un total de 500 chambres et 2 centre thermaux | Elaboration d'une nouvelle identité | Restructuration qualitative de l'opérationnel



Eurofin Hospitality applique une méthodologie solide pour améliorer les performances de l'actif et vise à améliorer les profits de manière continue.